

COLORAL

USINAGE ET TRAITEMENTS DE SURFACES

Coloral SA entreprise partenaire de l'horlogerie suisse de haut de gamme, spécialisée dans les traitements de surfaces de l'aluminium et de l'usinage recherche pour développer son portefeuille client un / une :

Technico-commercial FR/ALL

Responsabilités :

- Optimalisation et fidélisation du réseau de client
- Recherche de nouveaux marchés, afin d'étendre le réseau de vente
- Prendre en charge les clients et nouveaux clients
- Participer aux foires, promotions et diverses activités de vente
- Assister la direction générale dans le traitement des clients stratégiques
- En tout temps, d'autres tâches en rapport avec le secteur ou département qui ne figurent pas dans le cahier des charges peuvent être demandées

Profil :

- De langue maternelle française ou allemande, vous maîtrisez parfaitement l'autre langue.
- Personne d'excellente présentation, motivée, communicative proactive, flexible, structurée, sachant travailler de manière autonome et selon les objectifs fixés.
- Connaissances en informatique (Office)
- **Expérience confirmée dans la vente, idéalement dans le domaine des produits décolletés ou usinés.**
- **CFC dans le domaine de la mécanique ou des traitements de surface ou titre jugé équivalent**

Nous offrons :

Un travail diversifié

Un environnement technologique en constante évolution

Un salaire fixe en adéquation avec le poste + commission sur le chiffre d'affaires et la prise en charge des frais de représentations.

La mise à disposition d'un véhicule de fonction et d'un téléphone portable

Des assurances sociales actuelles et supérieures au minimaux légaux

Venez rejoindre une équipe jeune et dynamique dans une entreprise formatrice, innovante et en constant développement. Les dossiers de candidature comprenant une lettre de motivation accompagnée d'un curriculum vitae et les certificats usuels sont à envoyer à :

Coloral SA
A l'att. de M. David Storrer
Beauregard 24
2000 Neuchâtel

Plus d'informations sur www.coloral.ch